

Profiil

Ametikoha põhieesmärk

Sertifitseerimiskeskuse AS eesmärkidega kooskõlas tagada müügi- ja turundusvaldkonna juhtimine ja müügieesmärkide täitmine.

Põhiülesanded

-Müügitegevuse planeerimine

- müügistrateegia ja plaanide väljatöötamine
- müügieelarvete koostamine
- turuanalüüs: trendide, majanduslike tegurite ja konkurentide monitooring

-Müügitegevuse juhtimine

- lokaalne ja eksportmüük, müügikanalid sh partnerkanalid
- müügiplaanide elluviimine ja müügiprojektide juhtimine
- meeskonna töö juhtimine ja koordineerimine

-Turundustegevuse juhtimine

-Kliendihaldus

-Operatiivjuhtimine ja administreerimine

-Töötajate arendamine ja motiveerimine

Ametikohal töötav

... on inimene, kes oskab analüüsida ja objektiivselt hinnata turgu, majanduse arengut ja konkurentsikeskkonda, samuti ära tunda ja järgida muutuva turu nõudmisi.

Mõtleb äriliselt ja strateegiliselt, tagades SKle pikaajaliselt soodsa positsiooni turul.

Teadmised

- omab majandusalaseid baasteadmisi
- tunneb äriühingu toimimise printsiipe ning teab ja järgib ärietika põhitõdesid

Oskused

- eesti ja inglise keele oskus väga heal tasemel
- oma tegevuse ja aja planeerimise oskus
- probleemide lahendamise oskus
- koostöö- ja suhtlemisoskus, läbirääkimiste- ja esitlusoskus
- hea müügijuhtimise oskus

Isikuomadused ja võimed

- tugeva kontseptuaalse mõtlemisega, otsustus- ja vastutusvõimeline
- sihikindel ja hea analüüsivõimega
- aus, avatud ja sõbralik
- vastutusvõimelisus, emotsionaalne stabiilsus
- uuendustele avatud, õppimisvõimeline
- iseseisev ja süsteemne
- usaldusväärne, abivalmis
- lahendustele orienteeritud
- liidriomadustega

Soovitav haridus ja kogemus

- kõrgharidus või selle omandamine
- varasem töökogemus müügivaldkonnas
- rahvusvahelise töö kogemus
- inimeste ja protsesside juhtimise kogemus
- vähemalt 3- aastane töökogemus IT sektoris